

Wir suchen Sie als neuen Mitarbeiter (m/w/d) für die Position als
Account Manager Vertrieb – Nord / Ostdeutschland
in Simmern / Deutschland

Ihre Aufgaben:

- Identifizierung und Erschließung neuer Kunden
- Pflege bestehender Kundenbeziehungen und Ausbau des Kundenstamms
- Durchführung von Verkaufsgesprächen und Beratung potenzieller Kunden über die Vorteile und Funktionen der Produkte
- Erstellung von maßgeschneiderten Angeboten
- Verhandlung von Verträgen und Abschluss von Verkaufsvereinbarungen
- Unterstützung bei der Erstellung von Servicevereinbarungen für Kunden
- Beratung und Betreuung von Kunden bei der Auswahl der geeigneten Produkte für ihre spezifischen Anforderungen
- Teilnahme an Messen, Tagungen, Lehrgängen, Seminaren und Ausstellungen
- Verfolgung von Verkaufschancen und Erreichung von Umsatzzielen
- Zusammenarbeit mit dem internen Vertriebs- und Serviceteam
- Unterstützung bei der Klärung von technischen Fragen und Lösungsfindung beim Kunden
- Erfassung und Dokumentation von Kundenfeedback zur kontinuierlichen Verbesserung der Produkte und Dienstleistungen

Ihre Qualifikationen:

- Technische Erfahrung oder Ausbildung als KFZ Mechatroniker (LKW, Bau oder Landmaschinen), Industrie-Mechatroniker, Industrie-Elektriker, Betriebsinstandhaltung, Service Techniker (Klima / Lüftung / Pumpen) - die einen Karrieresprung in den Vertrieb suchen
- Offen & Kommunikativ und Spaß am Kundenkontakt
- Kaufmännische Grundlagen oder Vertriebserfahrung sind ein Plus
- Sehr gutes technisches Verständnis
- Sehr gute Deutsch-Kenntnisse erforderlich
- Selbständige und strukturierte Arbeitsweise, hohe Eigenmotivation
- Eigeninitiative, Zuverlässigkeit, Engagement und Flexibilität
- Reisebereitschaft in der gesamten Region ggf. mit Übernachtung
- Grundkenntnisse IT (MS-Office, Outlook, Excel)
- Wohnort in der Region erforderlich

Wir bieten an:

- Weltweites Netzwerk von engagierten Kollegen
- Internationaler Konzern, unendliche Möglichkeiten - Arbeit auf globaler, regionaler oder lokaler Ebene
- Weiterentwicklungschancen
- Aktienpaket. Wir sind alle Eigentümer des Unternehmens!
- Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Attraktives Gehalt mit Bonusvereinbarung
- Gesundheitsförderung: EGYM WellPass
- Nachhaltiges Denken
- Mitarbeiterförderung

Jetzt bewerben!

CompAir Drucklufttechnik-
Zweigniederlassung der Gardner Denver Deutschland GmbH

Argenthaler Straße 11, 55469 Simmern

E-Mail: Marie-Odette.Druta@irco.com

